



Unser Auftraggeber ist ein international tätiger Mineralölkonzern.
Zur Unterstützung der österreichischen Niederlassung in Wien suchen wir ab sofort eine/n

KEY ACCOUNT MANAGER

Projekt Nr. 903387

IHR AUFGABENGEBIET:

- Implementierung von Vertriebsrichtlinien mit den OEM-Partnern
- Sicherstellung der Kommunikation mit den Außendienstmitarbeitern
- Erarbeitung von Vertriebsmaßnahmen in Zusammenarbeit mit der Marketingabteilung und dem Sales Manager
- Marktbeobachtung und Wettbewerbsanalyse
- Bearbeitung von Ausschreibungen und Erstellung von Angeboten
- Laufende Auswertung und Bereitstellung von Verkaufsdaten
- Key-User im internen CRM System und Projektleiter des Distribution Management Systems

IHRE FACHLICHEN ANFORDERUNGEN:

- Technische oder betriebswirtschaftliche Ausbildung (TU, WU, FH)
- Mind. 3 Jahre einschlägige Berufserfahrung
- Kenntnisse in Tribologie und Schmierungstechnik von Vorteil
- Ausgezeichnete Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort & Schrift
- Sehr gute MS-Office und Salesforce Kenntnisse

IHRE PERSÖNLICHEN ANFORDERUNGEN:

- Kommunikationsstärke
- Organisationstalent
- Durchsetzungsvermögen
- Hohes Maß an Zuverlässigkeit und Verantwortungsbewusstsein
- EDV-Affinität

In dieser Tätigkeit erwarten Sie ein abwechslungsreiches und eigenverantwortliches Aufgabengebiet durch erfolgreiche Zusammenarbeit mit Kunden in ganz Europa sowie ein dynamisches Arbeitsumfeld in einem internationalen Konzern.

Für diese Position ist ein Jahresbruttogehalt von mindestens 42.000.- Euro vorgesehen.

Bitte senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen mittels E-Mail an office@servithink-hr.at. Unser Team wird Sie umgehend kontaktieren.

Bitte geben Sie im Betreff die Projektnummer 903387 an. Ohne diesen Vermerk können Ihre Bewerbungsunterlagen nicht berücksichtigt werden.