



Unser Auftraggeber ist ein international tätiges Produktionsunternehmen. Zur Unterstützung des Büros in Wien suchen wir ab sofort einen

**SALES MANAGER (M/W) FRANKREICH / NORDAFRIKA**  
**Projekt Nr. 8867**

**IHR AUFGABENGEBIET:**

- Eigenverantwortlicher Vertrieb für die Länder der Region in der Zementindustrie
- Enger Kundenkontakt mit laufenden Kundenbesuchen vor Ort
- Entwicklung von technischen und kaufmännischen Konzepten in enger Kooperation mit dem Kunden und der internen technischen Marketingabteilung
- Bearbeitung von Kundenanfragen, Angebotserstellung, Vertragsverhandlungen und -management
- Budgetverantwortung
- Marktanalyse und -beobachtung
- Entwicklung von Vertriebsstrategien für bestehende und neue Kunden

**IHRE FACHLICHEN ANFORDERUNGEN:**

- Technische Ausbildung (UNI/FH, HTL)
- Mind. 3 Jahre Berufserfahrung im technischen Vertrieb
- Ausgezeichnete Deutsch-, Französisch- und Englischkenntnisse in Wort & Schrift
- Hohe Reisebereitschaft
- Sehr gute MS Office Kenntnisse
- Sehr gute MS-Dynamics Kenntnisse von Vorteil

**IHRE PERSÖNLICHEN ANFORDERUNGEN:**

- Hohe Lösungsorientierung und Stressresistenz
- Starke kundenorientierte Persönlichkeit
- Aufgeschlossene Persönlichkeit mit positiver Ausstrahlung und Freude am Kundenkontakt
- Teamplayer

In dieser Tätigkeit erwarten Sie ein abwechslungsreiches und eigenverantwortliches Aufgabengebiet durch erfolgreiche Zusammenarbeit mit Kunden in ganz Europa und Afrika sowie ein dynamisches Arbeitsumfeld in einem internationalen Konzern.

Für diese Position ist ein Jahresbruttogehalt von mindestens 45.000.- Euro vorgesehen.

Bitte senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen mittels E-Mail an [office@servithink-hr.at](mailto:office@servithink-hr.at). Unser Team wird Sie umgehend kontaktieren.

**Bitte geben Sie im Betreff die Projektnummer 8867 an. Ohne diesen Vermerk können Ihre Bewerbungsunterlagen nicht berücksichtigt werden.**